

2024 月 6 月 21 日

株式会社タナベコンサルティング

**タナベコンサルティング、NetSuite ソリューションプロバイダープログラムに参加。
未来のビジネスを創造し、成長に適応した ERP 導入によるデータドリブンな経営を支援**

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）は、**NetSuite ソリューションプロバイダープログラムに参加いたします。**

ORACLE NetSuite Solution Provider Partner

1. NetSuite ソリューションプロバイダープログラムについて

NetSuite ソリューションプロバイダープログラムは、NetSuite パートナーが拡大するクラウド ERP のニーズを活かしてビジネスを拡大することを可能にします。パートナーは本プログラムの一環として、戦略的実践計画、さまざまな機能領域をカバーする対面およびオンデマンドのトレーニング、顧客獲得から成功までのライフサイクル全体をカバーするアセットとベストプラクティスを利用できるようになります。また、ERP、在庫管理、CRM、e コマースをカバーした、NetSuite が提供する堅牢なクラウドシステムが、パートナーの適応と成長をサポートします。NetSuite パートナーとなることで、技術的問題の解決に要する時間を削減し、ビジネス課題の解決により多くの時間を投入できるようになり、顧客の成長支援が実現します。

タナベコンサルティングは本プログラムに参加することで、業務の見える化や、情報の一元管理に優れた NetSuite の高性能なクラウド ERP システムの提供が可能となります。クライアント企業が変化の激しい環境へと適応し、成長するためのご支援をより強化してまいります。

2. 担当役員・コンサルタントによるコメント

（1）株式会社タナベコンサルティング 専務取締役 藁田 勝

変化の激しい経営環境において、迅速かつ的確な経営のかじ取りを行うためには、客観的なデータに基づく高度な経営判断が求められます。ERP システムの導入は企業の経営戦略に直結する重要な戦略投資と言えます。このような経営環境の中、タナベコンサルティングが長年培ってきた経営コンサルティングナレッジと NetSuite が提供するクラウドシステムを融合させることで、経営資源の最適配置と、迅速かつ的確な経営判断を下すためのソリューションを提供し、クライアント企業の企業価値向上へ向けたチェンジマネジメントを支援してまいります。

(2) 株式会社タナベコンサルティング 執行役員 デジタルコンサルティング事業部 マネジメント DX
担当 武政 大貴

国内 ERP 市場は SaaS 型クラウド ERP が 2022 年に約半分を占め、今後もその動きが加速していくものと思われます（出典 ITR「ITR Market View：ERP 市場 2022」）。このような市場環境の中で、中堅・中規模企業の経営コンサルティングに実績を持つタナベコンサルティングが NetSuite とソリューションプロバイダープログラムを締結することによって、経営の上流から下流までを一気通貫で支援できる強固なソリューションを構築できるようになりました。また、タナベコンサルティングにおいても NetSuite を活用し、スマート DX を実践出来ていることが、経験科学が重要なコンサルティングの場においても活きるものと思います。

クライアントの現在、未来のビジネスを創造し、成長に適応した最適な ERP 導入によるデータドリブンな経営を支援することが我々の想いです。

【タナベコンサルティンググループ（TCG）について】

TCG は、1957 年に創業し、67 年の歴史と実績を有する日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、現在地から未来の社会に向けた貢献価値として、「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを定めています。

大企業から中規模企業、行政／公共のトップマネジメント（経営層やリーダー）を主要クライアントとし、創業以来 17,000 社以上の支援実績を有しています。

経営コンサルティング領域として、戦略策定（上流）から現場における DX などの経営オペレーションの実装・実行（中流～下流）まで、企業経営を一気通貫で支援できる経営コンサルティングモデルを全国地域密着で構築しています。そして、「All for Client Success－すべてはクライアントの成功のために」という徹底したクライアント中心主義のもと、個社ごとの経営課題に合わせて複数名のプロフェッショナルコンサルタントを選定してチームを組成する「チームコンサルティング」を提供しています。

〈経営コンサルティング領域〉

・ストラテジー&ドメイン

ドメイン（業種別）戦略、理念・パーパス、ビジネスモデル、中長期ビジョン、サステナビリティ経営、グローバル戦略

・デジタル

ビジネスモデル DX、マーケティング DX、マネジメント DX、HRDX

・HR

人的資本経営、採用&ジョブデザイン、アカデミー（企業内大学）、トップマネジメント育成

・コーポレートファイナンス

企業価値ビジョン、ホールディングス・グループ経営、事業承継&事業継続、コーポレート・ガバナンス

・M&A

成長戦略 M&A（戦略×成長 M&A）、事業承継 M&A（MIRAI 承継）、クロスボーダーM&A、IPO・ベンチャー企業支援

・ブランド&PR

ブランディング、戦略 PR（国内外）、マーケティング、クリエイティブ&デザイン

・リージョン（全国 10 地域）

札幌、仙台、新潟、東京、名古屋、金沢、大阪、広島、福岡、那覇

【企業概要】

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ

代表：若松 孝彦（代表取締役社長）

創業：1957 年 10 月 16 日

設立：1963 年 4 月 1 日

資本金：17 億 7,200 万円

総人員数：679 名（グループ全体）※2024 年 4 月 1 日現在

上場市場：東京証券取引所プライム市場

本社所在地：東京都千代田区丸の内 1-8-2、大阪市淀川区宮原 3-3-41

