

2024年7月4日

株式会社タナベコンサルティング

クラウド ERP の市場トレンド、あるべき姿、先進的な活用事例まで、
日本オラクル&TCG のコンサルタントが徹底解説！
「効果的な DX 戦略で開く新時代
～システム更新の今が企業成長のターニングポイント～

2024年7月25日（木）15:00～16:00 無料ウェビナー

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）は、2024年7月25日（木）15:00～16:00 に、無料ウェビナー「効果的な DX 戦略で開く新時代～システム更新の今が企業成長のターニングポイント～」を開催いたします。



The graphic features a blue and white color scheme. At the top left, a blue box contains the word 'FREE'. The main title '今が企業のターニングポイント' is in white on a blue background. Below it, '効果的な DX 戦略で開く新時代' is written in large, bold letters. The date and time '2024.07.25 Thu 15:00～16:00' are at the bottom. On the right, three speakers are listed with their photos: 日本オラクル 織田 清史氏, グローウィン・パートナーズ 関根 大樹氏, and タナベコンサルティン グ 武政 大貴氏. A '3社登壇!' badge is also present.

URL : https://www.tanabeconsulting.co.jp/webinar/s_dx_240725

クラウド ERP の活用において、「システム利用料が高額すぎないか」、「機能をあまり使いこなせていないのではないかな」といったシステムへの漠然とした不満はあるものの、そのまま利用を継続する企業は少なくありません。本来、クラウド ERP は企業経営の基本となる資源要素を適切に分配し、有効活用するためのものであり、経営の効率化が実現されなければなりません。そのような効果が得られていないのであれば、クラウド ERP が機能していないと言っても過言ではないでしょう。

本ウェビナーでは、ゲストとして日本オラクル株式会社 シニアチャネルマネージャー 織田 清史氏にご登壇いただきます。また、タナベコンサルティンググループであるグローウィン・パートナーズ株式会社 部長 関根 大樹氏、株式会社タナベコンサルティング 執行役員 武政 大貴が登壇し、クラウド ERP のあるべき姿や、機能させるための秘訣、企業成長の実現に向けた活用事例についてご紹介いたします。

将来の展望を見据え、自社のビジネスモデルと向き合い、市場での競争力を高めるための一助となりましたら幸いです。

■ゲスト企業



日本オラクル株式会社 シニアチャネルマネージャー 織田 清史 氏

20年間外資系 ERP 直販営業として従事。これまで OracleEBS、PeopleSoft、JDE、SAP など複数 ERP を経験。シニアチャネルマネージャーとして現在に至る。

■TCG 登壇



グローウィン・パートナーズ株式会社（タナベコンサルティンググループ）
DX Solution 部 部長 関根 大樹 氏

2011年にグローウィン・パートナーズに入社し、経理部門の再構築、経理業務のシェアードサービス化、会社分割における組織・システムの分離・統合等の案件に従事。ERP、会計、経費精算システム等多岐にわたるシステムインプリメンテーションを主導するなど、コンサルティング事業のセールス&マーケティングマネージャーとして多くのIT企業とのアライアンスにより新規の顧客を創出。



株式会社タナベコンサルティング 執行役員 デジタルコンサルティング事業部 武政 大貴
財務省で金融機関の監督業務や法人企業統計の集計業務などを担当後、企業経営に参画したのち当社に入社。実行力ある企業（自律型組織）構築を研究テーマとして、見える化手法を活用した生産性カイカクを中心にコンサルティングを実施。生産性の改善を前提に、DXビジョン、IT化構想、ERP導入支援及びSDGs実装支援など世の中の潮流にあわせたコンサルティングメソッドを研究開発しながら実行力ある企業づくりにおいて高い評価を得ている。

【「効果的なDX戦略で開く新時代～システム更新の今が企業成長のターニングポイント～」開催概要】

■日 時：2024年7月25日（木）15:00～16:00

■受講方法：オンライン配信（Zoom）

■参加費：無料

■申込方法：下記特設サイトの申込フォームよりお申込みください。

https://www.tanabeconsulting.co.jp/webinar/s_dx_240725

■申込期限：2024年7月24日（水）

■注意事項

- ・ご来場は不要です。ご自身のパソコンやスマートフォンからご視聴いただけます
- ・リアルタイム配信です
- ・通信料はお客様のご負担となります
- ・Wi-Fi環境など高速通信が可能な電波の良い場所でご視聴ください
- ・同業者様のお申込みはご遠慮いただいております

■アジェンダ

| | |
|-----|--|
| 第一部 | 企業成長を導くクラウドERPのあるべき姿と活用事例 ・中小企業にこそ必要なクラウドERPとあるべき活用の姿 ・クラウドERPを機能させるためのステップ ・企業成長を実現させるクラウドERPの活用事例 |
| 第二部 | クラウドERPで実現するグローバル経営基盤強化 ・クラウドERP市場のトレンド ・NetSuiteとは ・NetSuiteの活用事例 ・NetSuiteの機能概要 |

【タナベコンサルティンググループ (TCG) について】

TCG は、1957 年に創業し、67 年の歴史と実績を有する日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、現在地から未来の社会に向けた貢献価値として、「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを定めています。

大企業から中堅・中規模企業、行政／公共のトップマネジメント（経営層やリーダー）を主要クライアントとし、創業以来 17,000 社以上の支援実績を有しています。

経営コンサルティング領域として、戦略策定（上流）から現場における DX などの経営オペレーションの実装・実行（中流～下流）まで、企業経営を一気通貫で支援できる経営コンサルティングモデルを全国地域密着で構築しています。そして、「All for Client Success – すべてはクライアントの成功のために」という徹底したクライアント中心主義のもと、個社ごとの経営課題に合わせて複数名のプロフェッショナルコンサルタントを選定してチームを組成する「チームコンサルティング」を提供しています。

〈経営コンサルティング領域〉

- ・戦略&ドメイン
ドメイン（業種別）戦略、理念・パーパス、ビジネスモデル、中長期ビジョン、サステナビリティ経営、グローバル戦略
- ・デジタル
ビジネスモデル DX、マーケティング DX、マネジメント DX、HRDX
- ・HR
人的資本経営、採用&ジョブデザイン、アカデミー（企業内大学）、トップマネジメント育成
- ・コーポレートファイナンス
企業価値ビジョン、ホールディングス・グループ経営、事業承継&事業継続、コーポレート・ガバナンス
- ・M&A
成長戦略 M&A（戦略×成長 M&A）、事業承継 M&A（MIRAI 承継）、クロスボーダーM&A、IPO・ベンチャー企業支援
- ・ブランド&PR
ブランディング、戦略 PR（国内外）、マーケティング、クリエイティブ&デザイン
- ・リージョン（全国 10 地域）
札幌、仙台、新潟、東京、名古屋、金沢、大阪、広島、福岡、那覇

【企業概要】

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ

代表：若松 孝彦（代表取締役社長）

創業：1957 年 10 月 16 日

設立：1963 年 4 月 1 日

資本金：17 億 7,200 万円

総人員数：679 名（グループ全体）※2024 年 4 月 1 日現在

上場市場：東京証券取引所プライム市場

本社所在地：東京都千代田区丸の内 1-8-2、大阪市淀川区宮原 3-3-41

