

2024 年 9 月 26 日

株式会社タナベコンサルティング

利用者数約 2 万人！全社員が講師・生徒となる「教える＝学ぶ」という考えに基づいた
環境を構築。経営能力の実装に向けた新しい学習体験。

企業内大学プラットフォーム「ACADEMY CLOUD+」提供開始

既存学習システム「FCC Academy Cloud」から大幅リニューアル

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）は、e-ラーニングシステム「FCC Academy Cloud」を大幅リニューアル。経営コンサルティングファームならではの企業内大学プラットフォームとして、「ACADEMY CLOUD+（アカデミークラウドプラス）」を提供開始いたします。

すべての人材育成に経営能力を。
企業内大学プラットフォーム



ACADEMY CLOUD+
アカデミー クラウド プラス

ACADEMY CLOUD+ : <https://www.tanabeconsulting.co.jp/hr/service/fcc-academy-cloud/>

1. 「ACADEMY CLOUD+」について

「ACADEMY CLOUD+」は、社員に向けて学ぶ場を提供し、自発的に学習する企業文化を形成するための企業内大学プラットフォームです。

学習管理や e-ラーニングだけでなく、リアル研修や上司とのコミュニケーション、ナレッジ共有など、人材育成にまつわるすべての課題解決を通じて、企業の人材ビジョンと社員のキャリアビジョンをすり合わせ、自律的に学び合い、教え合いながら成長していく環境を提供。リアルとデジタル、OFF-JT と OJT を繋ぐ、新しい学習体験を生み出します。

2. 「ACADEMY CLOUD+」の特徴

（1）経営者・HR 担当者のための人材育成マネジメント

人材育成は成果が見えにくい領域です。学びを行動に生かし、さらに成果へ繋げるためには、経営陣や上司によるマネジメントが必要不可欠です。「ACADEMY CLOUD+」では、社内にある固有の技術やノウハウ、ナレッジを一元管理し、人材育成そのものを可視化することによって、一貫性のあるマネジメントをサポート。講師や上司、そして経営陣を巻き込みながら、人材育成に向き合う文化を形成いたします。

(2) オリジナルカリキュラムでクリエイティブな学びを提供

今の人材に求められるのは、リーダーシップやクリエイティビティなどの自律性や創造性です。「ACADEMY CLOUD+」では、社員全員が講師であり生徒です。「教える＝学ぶ」の考えに基づいて、誰もが講師になれ、誰もが学べる環境を構築いたします。

大学のように自社の事業や組織に合わせてカリキュラムを設計し、人材ビジョン・ポートフォリオ、そして社員のキャリアに合わせて、学習内容をカスタマイズいたします。リアルとデジタルを組み合わせ、オリジナルのシラバスに合わせた学習体験を設計することで、e-ラーニングだけでなく、対面研修やOJTに至るまで、すべての体験をクラウドで実現いたします。

(3) 未来の自社に必要な人材を育てるコンテンツ

タナベコンサルティングにおける、経営コンサルタントを育成するための実際の技術をオンライン講座として体系化。新入社員から経営者まで、すべての人材が「経営」を理解し、プロフェッショナルとして活躍するための厳選された約250本のコンテンツをご用意しております。

HR・DX・財務・マーケティングなど、各機能におけるプロフェッショナルコンサルタントによる講義で、一般教養から専門的な内容まで、レベルに応じて必要な学びを得られます。経営コンサルティングファームならではの、机上の空論ではない実務に即した内容で、「経営能力」の実装に向けた最適なコンテンツを提供いたします。

【タナベコンサルティンググループ（TCG）について】

TCG は、1957 年に創業し、67 年の歴史と実績を有する日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、現在地から未来の社会に向けた貢献価値として、「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを定めています。

大企業から中堅・中規模企業、行政／公共のトップマネジメント（経営層やリーダー）を主要クライアントとし、創業以来 17,000 社以上の支援実績を有しています。

経営コンサルティング領域として、戦略策定（上流）から現場における DX などの経営オペレーションの実装・実行（中流～下流）まで、企業経営を一気通貫で支援できる経営コンサルティングモデルを全国地域密着で構築しています。そして、「All for Client Success－すべてはクライアントの成功のために」という徹底したクライアント中心主義のもと、個社ごとの経営課題に合わせて複数名のプロフェッショナルコンサルタントを選定してチームを組成する「チームコンサルティング」を提供しています。

〈経営コンサルティング領域〉

- ・ストラテジー&ドメイン
ドメイン（業種別）戦略、理念・パーパス、ビジネスモデル、中長期ビジョン、サステナビリティ経営、グローバル戦略
- ・デジタル
ビジネスモデル DX、マーケティング DX、マネジメント DX、HRDX
- ・HR
人的資本経営、採用&ジョブデザイン、アカデミー（企業内大学）、トップマネジメント育成
- ・コーポレートファイナンス
企業価値ビジョン、ホールディングス・グループ経営、事業承継&事業継続、コーポレート・ガバナンス
- ・M&A
成長戦略 M&A（戦略×成長 M&A）、事業承継 M&A（MIRAI 承継）、クロスボーダーM&A、IPO・ベンチャー企業支援
- ・ブランド&PR
ブランディング、戦略 PR（国内外）、マーケティング、クリエイティブ&デザイン
- ・リージョン（全国 10 地域）
札幌、仙台、新潟、東京、名古屋、金沢、大阪、広島、福岡、那覇

【企業概要】

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ
代表：若松 孝彦（代表取締役社長）
創業：1957 年 10 月 16 日
設立：1963 年 4 月 1 日
資本金：17 億 7,200 万円
総人員数：813 名（グループ全体）※2024 年 9 月 1 日現在
上場市場：東京証券取引所プライム市場
本社所在地：東京都千代田区丸の内 1-8-2、大阪市淀川区宮原 3-3-41

