

2025 年 10 月 23 日

株式会社タナベコンサルティング

昨年は約 2,600 名の経営層が参加。全国 10 都市でトップコンサルタントが経営戦略を提言。
現状を打破し、新たな未来を切り拓く持続的成長に必要な経営戦略とは。

「経営戦略セミナー2026」開催

全国主要都市 10 会場でリアル開催／2 会場でライブ配信予定

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）は、2025 年 11 月 5 日（水）～11 月 28 日（金）、全国主要都市 10 会場で「経営戦略セミナー2026」を開催いたします。また、東京、福岡会場は Web 受講（ライブ配信）に対応しております。



1959 年に「経営戦略セミナー」をスタートして以来、60 年以上にわたって、全国 10 都市（札幌、仙台、東京、新潟、名古屋、金沢、大阪、広島、福岡、那覇）で、経営の現場を熟知するトップコンサルタントが次年度にとるべき戦略の基本方針と打つべき具体策を提言し続けてまいりました。昨年は約 2,600 名にご参加いただき、リピート率は約 70%と大変ご好評いただいております。

今年度は「ブレイクスルー戦略―揺るぎない成長への意志―」をテーマに設定いたしました。「ブレイクスルー戦略」とは、現状を打破し、新たな価値や成果を生み出すために、飛躍的な変化を起こす戦略です。現状維持の経営では停滞や衰退を招きかねない現代において、企業には自ら変化を起こし続ける「非連続の思考」が求められています。この思考を経営の中心に据えることが、持続的成長と競争優位性の確立につながります。成長とは、単なる規模の拡大ではなく、変化を受け入れ、それを乗り越える挑戦を通じて新たな価値を創造するプロセスです。2030 年以降を見据えた長期的な視座と揺るぎない成長への意志を持つことで、「成長の基準」を再定義し、未来への道を切り拓くことが求められます。今こそ、ブレイクスルー（現状打破）を起こす経営戦略が必要なのです。

当セミナー参加者には、タナベコンサルティングのコンサルタントが共同執筆したおよそ 300 ページにわたるオリジナルテキストを進呈。また、セミナー当日は無料で経営分析やトップコンサルタントの個別相談を受けることが可能です（要予約・先着順）。

自社の飛躍的・持続的な成長を実現させるためにも、当セミナーをぜひご活用ください。

■報道関係者お問合せ先：株式会社タナベコンサルティンググループ 経営企画部（広報担当）清水・石川
TEL:06-7177-4011／FAX:06-7177-4020／MAIL:pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp

【「経営戦略セミナー2026」開催概要】

■受講方法

1. 会場参加、2. Web 受講（ライブ配信）

※Web 受講は後日見逃し配信を行います。

■受講料

58,300 円（お一人様・税込）

※会場昼食、テキスト・資料代含む。

※ご希望の方には、トップコンサルタントによる経営分析や個別相談を行っております（要予約・先着順）。

■申込期限

1. 会場受講：各会場、開催日の1週間前までにお申込みください。
2. Web 受講：各会場、開催日の2週間前までにお申込みください。

■URL

<https://www.tanabeconsulting.co.jp/seminar/keisen/>

■開催会場・日時

エリア	開催日時	会場
東京	11月5日（水）10:30～16:40	品川プリンスホテル （港区高輪 4-10-30）
大阪	11月7日（金）10:30～16:40	帝国ホテル大阪 （大阪市北区天満橋 1-8-50）
新潟	11月18日（火）10:30～16:40	ホテル日航新潟 （新潟市中央区万代島 5-1）
名古屋	11月19日（水）10:30～16:40	名古屋東急ホテル （名古屋市中区栄 4-6-8）
金沢	11月20日（木）10:30～16:40	ANA クラウンプラザホテル金沢 （金沢市昭和町 16-3）
那覇	11月21日（金）10:30～16:40	HOTEL COLLECTIVE （那覇市松尾 2 丁目 5-7）
札幌	11月26日（水）10:30～16:40	グランドメルキュール札幌大通公園 （札幌市中央区北 1 条西 11）
仙台	11月26日（水）10:30～16:40	ホテルメトロポリタン仙台 （仙台市青葉区中央 1-1-1）
福岡	11月27日（木）10:30～16:40	ホテル日航福岡 （福岡市博多区博多駅前 2-18-25）
広島	11月28日（金）10:30～16:40	リーガロイヤルホテル広島 （広島市中区基町 6-78）

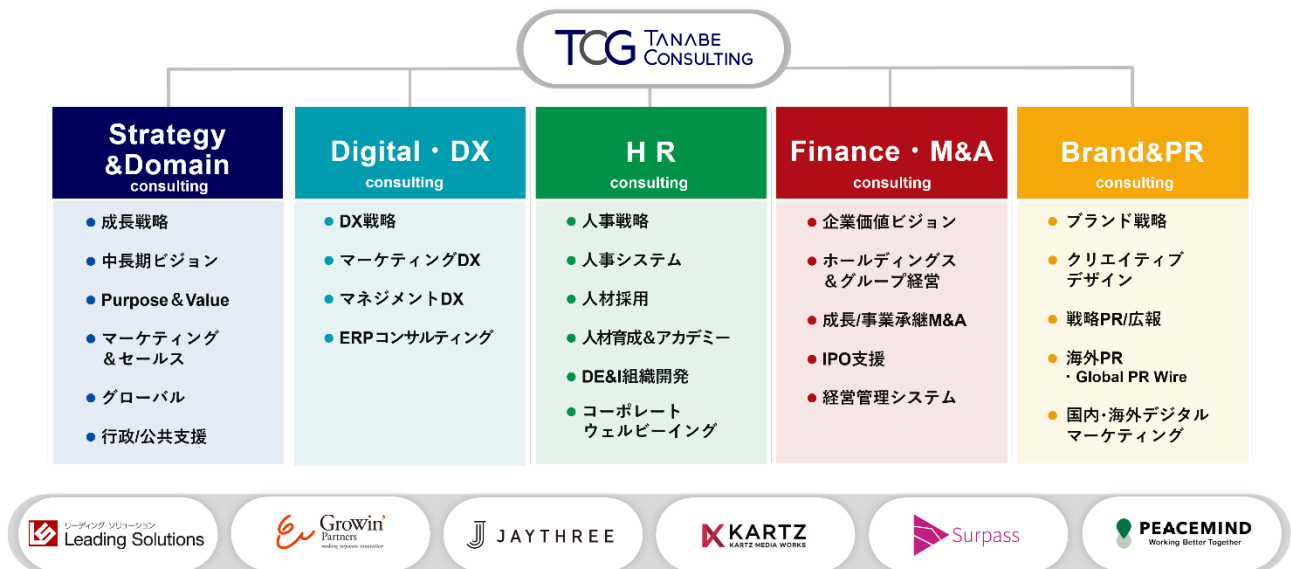
【タナベコンサルティンググループ（TCG）について】

TCG は、1957 年創業の東証プライム市場に上場する日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、未来の社会に向けた貢献価値として「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを掲げております。現在は、グループ 8 社、約 900 名のプロフェッショナル人材を有する経営コンサルティンググループとなり、国内外の中堅企業を中心とした大企業から中規模企業のトップマネジメント（経営者層）を主要顧客とし、創業以来 18,900 社以上の支援実績を有しております。

トップマネジメントアプローチで経営戦略の策定からプロフェッショナル DX サービスによる経営オペレーションの実装・実行まで、チームコンサルティングにより経営の上流から下流までを一気通貫で支援する唯一無二の経営コンサルティングモデルを国内地域密着のみならず、グローバルへと展開しております。

TANABE CONSULTING GROUP

世界で唯一無二の経営コンサルティンググループへ



【企業概要】

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ

代表：若松 孝彦（代表取締役社長）

創業：1957 年 10 月 16 日

資本金：17 億 7,200 万円

売上高：145 億 43 百万円 ※2025 年 3 月期

営業利益：15 億円 ※2025 年 3 月期

総人員数：902 名（グループ全体）※2025 年 7 月 1 日現在

上場市場：東京証券取引所プライム市場

本社所在地：東京都千代田区丸の内 1-8-2、大阪市淀川区宮原 3-3-41

事務所展開：名古屋、福岡、札幌、仙台、新潟、金沢、広島、沖縄