

「聞く」から「戦略を形にする」実践型プログラムへ  
毎年1,600名以上の経営者・幹部が参加するセミナーをリニューアル  
「FIRST CALL COMPANY SUMMIT—1・3・5の成長戦略—」

2026年6月1日（月）～8月31日（月）オンデマンド配信

URL：<https://www.tanabeconsulting.co.jp/seminar/fccs/>

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）は、2026年6月1日（月）より、「FIRST CALL COMPANY SUMMIT（ファーストコールカンパニー サミット）—1・3・5の成長戦略—」を開催いたします。



## 1. 「100年先も一番に選ばれる会社」をともに

タナベコンサルティングは、経営者の決断に寄り添い、「ファーストコールカンパニー 100年先も一番に選ばれる会社®」づくりを支援しております。この「ファーストコールカンパニー」の研究成果を体系化し、2013年より経営者・経営幹部に向けて原理原則が身に着く理論講義と、実践力を高めるケースメソッドを提供するセミナー「FCC FORUM（ファーストコールカンパニーフォーラム）」を年に一度開催してまいりました。毎年1,600名以上にご参加いただき、あらゆる業界の企業から長年ご支持をいただいております。

外部環境が急速に変化し、成功したビジネスモデルや製品・技術がすぐにコモディティ化する時代を踏まえ、プログラムの大幅なリニューアルを実施いたしました。「FCC SUMMIT（ファーストコールカンパニーサミット）」として新たに生まれ変わります。

## 2. 実践につながる内容へ進化した「FCC SUMMIT」

企業が一番に選ばれ続けるためには、特定テーマの知見を深めるだけでなく、事業戦略と経営戦略を一体で構想し、全社で実行に移していくことが求められております。こうした変化に対応するため、本サミットは2つの点で大きく進化いたしました。

- (1) 経営機能横断型・チーム参加型プログラムへの転換  
1つのテーマを深掘りする形式から、事業戦略と経営戦略の両輪で成長を設計する経営機能横断型のプログラムへ転換いたしました。経営者に加え幹部・部門責任者もチームで参加することで、全社一体で戦略を共有・実行できるプログラムとなっております。
- (2) 実践型プログラムへの進化  
講演の視聴にとどまらず、学んだ内容を自社の課題に落とし込み、アクションプランを作成するプログラムへと進化いたしました。

## 3. 2026年のテーマは「1・3・5の成長戦略」

本サミットは、企業が売上高100億円、300億円、500億円の節目で直面する「成長の壁」を突破するための戦略を、学び、構想し、自社の行動計画として形にするプログラムです。タナベコンサルティングが長年提供してきた経営コンサルティングにおける経験科学をもとに開発した戦略フレームワークをベースに、トップコンサルタントによる基調講義で経営の原理原則と売上規模別の成長戦略を体系的に学びます。さらに、成長企業のトップマネジメントとの対談やケースメソッドを通じて多角的な実践知を得たうえで、自社の戦略へと落とし込むことができます。

次の成長戦略を描きたい経営者、幹部と戦略を共有し実行に移したい企業、経営的視座を高めたい部門責任者など、成長の節目にある企業の皆さまはぜひご参加ください。

### 【「FCC SUMMIT-1・3・5の成長戦略」開催概要】

- 配信期間：2026年6月1日（月）～8月31日（月）配信予定
- 申込期限：2026年7月31日（金）
- 受講方法：オンデマンド配信（PC・スマートフォンで受講可能）  
※お申込み後、請求書をお送りいたします。ご入金の確認後、視聴用URLを受講者のメールアドレス宛にお送りいたします。
- 受講料：お一人様 33,000円（税込）  
※テキスト代が含まれております。テキストは配信開始までに郵送でお届けいたします。
- 申込方法：下記特設サイトよりお申込みください。  
URL：<https://www.tanabeconsulting.co.jp/seminar/fccs/>
- 注意事項
  - ・オンデマンド配信（3か月）にて実施いたします。
  - ・受講者ごとに視聴用アカウントを発行いたします。アカウントの譲渡や、複数名での使い回しは固くお断りいたします。
  - ・参加人数分のオリジナルテキストを、連絡窓口ご担当者様宛にお送りいたします。
- ゲスト一覧  
早稲田大学 大学院 経営管理研究科 早稲田大学ビジネススクール 教授 入山 章栄 氏  
株式会社トンボ 代表取締役社長 藤原 竜也 氏  
アイ・ケイ・ケイホールディングス株式会社 代表取締役会長 CEO 金子 和斗志 氏  
トラスコ中山株式会社 代表取締役社長 中山 哲也 氏  
JR西日本 SC 開発株式会社 カンパニー統括本部長 舟本 恵 氏  
株式会社八幡屋礒五郎 代表取締役 室賀 栄助 氏  
阿部幸製菓株式会社 代表取締役社長 阿部 幸明 氏

■報道関係者お問合せ先：株式会社タナベコンサルティンググループ 経営企画部（広報担当）崎間・清水・石川  
TEL:06-7177-4011/FAX:06-7177-4020/MAIL:pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp

株式会社ミスミ ID ビジネス・ハブ社長代行 柳沢 将人 氏  
日戸興史事務所 代表（元オムロン株式会社 取締役執行役員専務 CFO 兼グローバル戦略本部長/日本  
CFO 協会 理事） 日戸 興史 氏  
サイボウズ株式会社 DX 推進部・チームワーク総研 コンサルタント 鬼頭 久美子 氏  
ピースマインド株式会社（タナベコンサルティンググループ） 代表取締役社長 荻原 英人 氏  
※ゲスト講師は近日中に追加公開予定です。

■タナベコンサルティング登壇者

専務取締役 藁田 勝  
専務取締役 奥村 格  
専務取締役 山本 剛史  
取締役 川島 克也  
九州本部・中四国支社・沖縄支社担当 上席執行役員 高島 健二  
ストラテジー&ドメインコンサルティング事業部 上席執行役員 土井 大輔  
ストラテジー&ドメインコンサルティング事業部 執行役員 森田 裕介  
HR コンサルティング事業部 執行役員 盛田 恵介  
執行役員 戦略総合研究所 本部長 細江 一樹  
北陸支社 副支社長 エグゼクティブパートナー 酢谷 亮介  
ストラテジー&ドメインコンサルティング事業部 エグゼクティブパートナー 巻野 隆宏  
コーポレートファイナンスコンサルティング事業部 エグゼクティブパートナー 鈴木 幸宏  
HR コンサルティング事業部 エグゼクティブパートナー 浜西 健太  
九州本部 ファイナンス・M&A ゼネラルパートナー 藤原 将彦  
ストラテジー&ドメインコンサルティング事業部 ゼネラルパートナー 本間 貴大

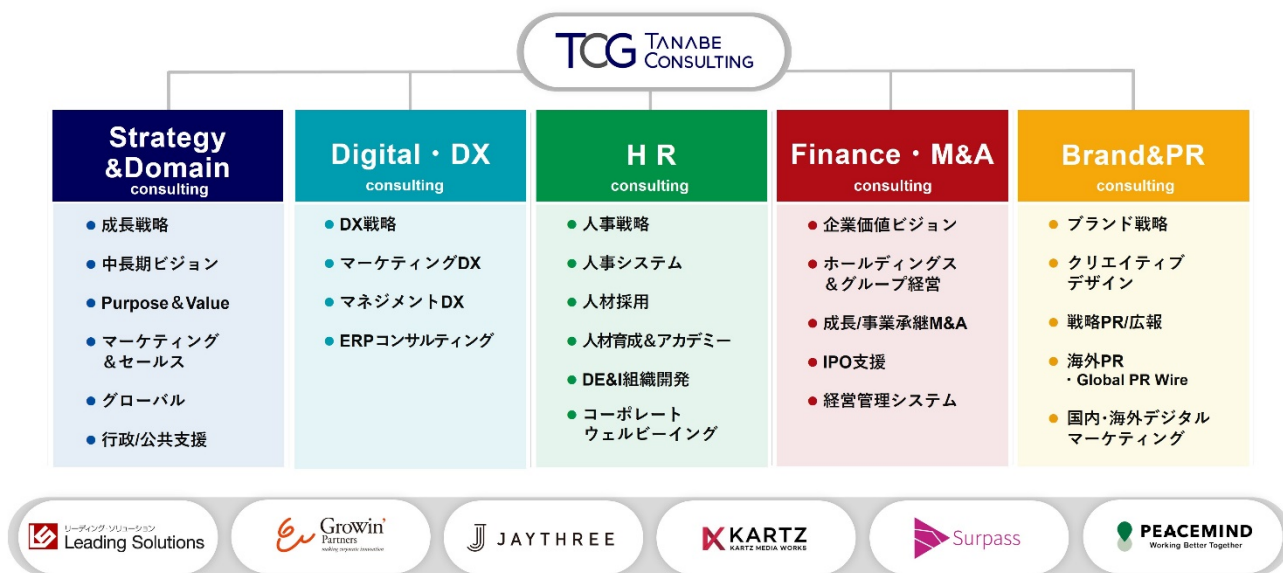
## 【タナベコンサルティンググループ (TCG) について】

TCG は、1957 年創業の東証プライム市場に上場する日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、未来の社会に向けた貢献価値として「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを掲げております。現在は、グループ 8 社、900 名以上のプロフェッショナル人材を有する経営コンサルティンググループとなり、国内外の中堅企業を中心とした大企業から中規模企業のトップマネジメント（経営者層）を主要顧客とし、創業以来 22,100 社以上の支援実績を有しております。

トップマネジメントアプローチで経営戦略の策定からプロフェッショナル DX/AX サービスによる経営オペレーションの実装・実行まで、経営の上流から下流までを一気通貫で支援する唯一無二の経営コンサルティングモデルを国内地域密着のみならず、グローバルに展開しております。

# TANABE CONSULTING GROUP

世界で唯一無二の経営コンサルティンググループへ



## 【企業概要】

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ

代表：若松 孝彦（代表取締役社長）

創業：1957 年 10 月 16 日

資本金：17 億 72 百万円

売上高：162 億 82 百万円 ※2026 年 3 月期

営業利益：18 億 13 百万円 ※2026 年 3 月期

総人員数：936 名（グループ全体）※2026 年 3 月 1 日現在

上場市場：東京証券取引所プライム市場

本社所在地：東京都千代田区丸の内 1-8-2、大阪市淀川区宮原 3-3-41

事務所展開：名古屋、福岡、札幌、仙台、新潟、金沢、広島、沖縄